

# 3 EFFEKTIVE WEGE

für mehr *Spaß* und *Erfolg*

## Weg 1 - Ausmisten, aufräumen, Platz schaffen

1. Das tue ich, um Platz für (mehr) Kunden zu haben:

---

---

---

2. Das tue ich, um einen Ort für mein Marketing zu schaffen:

---

---

---

3. Diese Aufgaben, Tätigkeiten, Verpflichtungen streiche ich noch heute aus meinem Kalender:

---

---

---

---

# 3 EFFEKTIVE WEGE

für mehr *Spaß* und *Erfolg*

4. Diese Punkte definiere ich in meiner Kundenvereinbarung:

---

---

---

---

5. Ich entscheide mir für dieses Ablagesystem um die Daten meiner Kunden ordentlich verwalten zu können:

---

---

---

---

6. Ich habe folgende „Erfolgssysteme“ für die verschiedenen Kundentypen vorbereitet:

---

---

---

---

Als allernächsten Kunden wünsche ich mir:

---

# 3 EFFEKTIVE WEGE

für mehr *Spaß* und *Erfolg*

7. Mein Willkommenspaket für Neukunden beinhaltet:

---

---

---

---

8. Mir ist bewusst, dass ich derzeit maximal \_\_\_\_\_ Kunden professionell und gleichbleibend gut betreuen kann.

9. Meine Antworten auf die 4 Fragen für den Erfolg lauten:

Warum:

---

---

---

Warum nicht:

---

---

---

Warum nicht ich:

---

---

---

# 3 EFFEKTIVE WEGE

für mehr *Spaß* und *Erfolg*

Warum nicht jetzt:

---

---

---

Daraus ergibt sich meine Vision:

---

---

---

---

---

---

10. Die Vision für meine Kunden lautet:

---

---

---

---

---

# 3 EFFEKTIVE WEGE

für mehr *Spaß* und *Erfolg*

## Weg 2 – Fragen

1. Danach werde ich fragen:

1. \_\_\_\_\_
2. \_\_\_\_\_
3. \_\_\_\_\_
4. \_\_\_\_\_
5. \_\_\_\_\_

2. Dort kann ich hingehen, um zu fragen:

---

---

---

---

---

3. So werde ich fragen:

---

---

---

---

# 3 EFFEKTIVE WEGE

für mehr *Spaß* und *Erfolg*

4. Mein Mini-Ziel für die nächsten 24 – 72 Stunden ist:

---

---

---

---

5. Mein Plan für die nächsten 30 Tage ist:

---

---

---

---

6. Ich werde meine Ergebnisse und Erfahrungen aus meinem Experiment so festhalten:

---

---

---

---

# 3 EFFEKTIVE WEGE

für mehr *Spaß* und *Erfolg*

## Weg 3 – Erhalten, Bekommen

1. Ich baue den Druck „Kunden bekommen zu müssen“ auf diese Weise ab:

---

---

---

---

2. Ich entscheide mich für folgende Haltung:

---

---

---

---

3. Bei Hindernissen und Blockaden werde ich ab jetzt so reagieren:

---

---

---

---

4. Ich werde mit diesen Personen innerhalb der nächsten 7 Tage Termine vereinbaren:

---

---

---

---

# 3 EFFEKTIVE WEGE

für mehr *Spaß* und *Erfolg*

5. Ziel dieser Gespräche ist:

---

---

---

---

6. Ich tue das WEIL / Ich helfe anderen WEIL:

---

---

---

---



# 3 EFFEKTIVE WEGE

für mehr *Spaß* und *Erfolg*

Ich bin es mir wert und ich traue es mir zu, diese 3 Wege von heute kontinuierlich und konsequent umsetzen.

Merken werde ich das vor allem an:

---

---

---

---

Ich bin bereit, den nächsten Schritt zu gehen.

Ich glaube an mich, denn ich weiß, dass ich dadurch unglaublich außergewöhnlich werde.

Datum: \_\_\_\_\_ Unterschrift: \_\_\_\_\_